

O. Димова,

*студентка 4 курса факультета Экономики и менеджмента,
Междуннародный гуманітарний університет;
руководитель – канд. экон. наук, доцент Е. А. Степаненко*

БАНКРОТСТВО ПРЕДПРИЯТИЯ: ПРИЧИНЫ, ПОСЛЕДСТВИЯ, МЕТОДЫ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ

Возникновение проблемы восстановления платежеспособности предприятия в украинской экономике напрямую связано с введением правового регулирования деятельности хозяйствующих субъектов, характеризуемой явлениями финансового банкротства.

Банкротство – это сравнительно новое для украинской экономики явление в условиях рыночных отношений [1, с. 54]. В настоящий момент отечественной экономике присущи такие явления как спад промышленности, экономический кризис, отсутствие инвестиций, ужесточение денежно-кредитных отношений, что, несомненно, приводит к несостоятельности хозяйствующих субъектов. Вследствие этого, увеличивается количество банкротств украинских предприятий, в том числе в недавнем прошлом экономически благополучных.

Банкротство характеризуется неспособностью предприятия удовлетворить требования кредиторов относительно оплаты товаров, работ, услуг, а также обеспечить обязательные платежи в бюджетные и внебюджетные фонды. В Законе Украины «О возобновлении платежеспособности должника признание его банкротом» под банкротством понимается признанная арбитражным судом неспособность должника возобновить свою платежеспособность и удовлетворить признанные судом требования кредиторов не иначе как через применение ликвидационной процедуры [2].

Один из первых признаков приближения банкротства является падение прибыльности фирмы ниже стоимости капитала. Проценты за кредит и выплачиваемые фирмой дивиденды перестают соответствовать современным рыночным условиям хозяйствования, увеличивается риск невозврата средств, возникают трудности с наличностью.

Причины банкротства предприятий могут быть самыми разнообразными. В целом их можно разделить на две группы:

- 1) внешние, которые практически очень трудно учесть;
- 2) внутренние, непосредственно зависящие от форм, методов и организации работы на самом предприятии. Результатом одновременного влияния всех факторов является наступившее банкротство субъекта хозяйствования [2].

Понятие банкротства также принято разделять на несколько основных видов:

Реальное банкротство. Данный вид характеризуется неспособностью предприятия восстановить свою платежеспособность в силу реальных потерь собственного и заемного капитала.

Временное (условное) банкротство характеризуется таким состоянием неплатежеспособности организации, которое вызвано превышением актива баланса предприятия над его пассивом, а также большим размером дебиторской задолженности и затовариванием готовой продукции.

Преднамеренное (умышленное) банкротство связано с преднамеренным созданием руководителями и владельцами предприятия состояния его неплатежеспособности,

нанесением ему экономического вреда (хищение средств предприятия различными способами) в личных интересах и в интересах иных лиц.

Фиктивное банкротство – это ложное объявление предприятием о своей неплатежеспособности с целью введения в заблуждение кредиторов для получения от них льгот по уплате финансовых обязательств, либо для погашения долгов фирмы неконкурентоспособной продукцией [4].

Банкротство – это подтвержденная документально неспособность субъекта хозяйствования платить по своим долговым обязательствам и финансировать текущую основную деятельность из-за отсутствия средств.

Внешние факторы банкротства:

1. Экономические: кризисное состояние экономики страны, общий спад производства, инфляция, нестабильность финансовой системы, рост цен на ресурсы, изменение конъюнктуры рынка, неплатежеспособность и банкротство партнеров. Одной из причин несостоятельности субъектов хозяйствования может быть неправильная фискальная политика государства. Высокий уровень налогообложения может оказаться неподходящим для предприятия.

2. Политические: политическая нестабильность общества, внешнеэкономическая политика государства, разрыв экономических связей, потеря рынков сбыта, изменение условий экспорта и импорта, несовершенство законодательства в области хозяйственного права, антимонопольной политики, предпринимательской деятельности и прочих проявлений регулирующей функции государства.

3. Усиление международной конкуренции в связи с развитием научно-технического прогресса.

4. Демографические: численность, состав народонаселения, уровень благосостояния народа, культурный уклад общества, определяющие размер и структуру потребностей и платежеспособный спрос населения на те или другие виды товаров и услуг.

Внутренние факторы банкротства:

1. Дефицит собственного оборотного капитала как следствие неэффективной производственно-коммерческой деятельности или неэффективной инвестиционной политики.

2. Низкий уровень техники, технологии и организации производства.

3. Снижение эффективности использования производственных ресурсов предприятия, его производственной мощности и как следствие высокий уровень себестоимости, убытки, «проедание» собственного капитала.

4. Создание сверхнормативных остатков незавершенного строительства, незавершенного производства, производственных запасов, готовой продукции, в связи с чем происходит затоваривание, замедляется оборачиваемость капитала и образуется его дефицит. Это заставляет предприятие залезать в долги и может быть причиной его банкротства.

5. Плохая клиентура предприятия, которая платит с опозданием или не платит вообще по причине банкротства, что вынуждает предприятие самому залезать в долги. Так зарождается цепное банкротство.

6. Отсутствие сбыта из-за низкого уровня организации маркетинговой деятельности по изучению рынков сбыта продукции, формированию портфеля заказов, повышению качества и конкурентоспособности продукции, выработке ценовой политики.

7. Привлечение заемных средств в оборот предприятия на невыгодных условиях, что ведет к увеличению финансовых расходов, снижению рентабельности хозяйственной деятельности и способности к самофинансированию.

8. Быстрое и неконтролируемое расширение хозяйственной деятельности, в результате чего запасы, затраты и дебиторская задолженность растут быстрее объема продаж. Отсюда появляется потребность в привлечении краткосрочных заемных средств, которые могут превысить чистые текущие активы (собственный оборотный капитал). В результате предприятие попадает под контроль банков и других кредиторов и может подвергнуться угрозе банкротства [3].

К недостаткам банкротства можно отнести:

- потерю работниками ликвидируемого предприятия рабочих мест и обострение в этой связи социальной напряженности в обществе;
- потерю кредиторами (банками, инвестиционными компаниями, фондами, государственным бюджетом и т. п.) значительных средств, вложенных в обанкротившееся предприятие;
- распыление и омертвление неликвидного имущества вследствие того, что порой ликвидаторы не могут найти для него покупателей.

Достоинствами банкротства являются:

- закрытие нерентабельных производств, что приводит к снижению издержек и повышению эффективности общественного производства;
- высвобождение ресурсов, вовлеченных в неконкурентоспособное производство;
- ротация менеджерского персонала, обеспечивающая рост квалификации, усиление предпримчивости, заинтересованности работников аппарата управления и рабочих в конечных результатах своей деятельности;
- приобретение опыта и формирование эффективной инвестиционной политики инвестиционными организациями и т. п. [5].

Методы прогнозирования банкротства не имеют сто процентного попадания. Это связано с тем, что трудно предсказывать, когда кризисные явления имеют различные тенденции течения и влияния на развитие бизнеса предприятий. Финансовые, экономические, управленческие кризисы повсеместно могут находить свое отражение в бизнесе. Ведь банкротство – это тот же финансовый кризис. Из этого следует, что методы прогнозирования банкротства так или иначе предсказывают виды различных кризисов, которые, в свою очередь, могут привести к крушению финансовых империй.

В связи с тем, что оценки прогнозирования выходят разными, все методики принято обозначать, как кризис-прогнозные. В любом случае, ни один из методов не является универсальным и более-менее точным. Все методики лучше применять с индивидуальным подходом, используя знания об особенностях отрасли, в которой работает исследуемая фирма [6].

Для предотвращения ситуации банкротства необходимо постоянно проводить диагностику финансового состояния фирмы. Контролировать и предотвращать кризисные ситуации, своевременно обнаруживать причины и основные факторы несостоятельности – вот залог успеха успешного и достойного предприятия.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бурбело О. Некоторые аспекты международного опыта правового регулирования банкротства предприятий / О. Бурбело // Економіст. – 2007 – № 7. – с. 54.
2. Бедзай Е. В., Верещагина Е. В. Банкротство предприятия: причины и признаки [Электронный ресурс] / Е. В. Бедзай, Е. В. Верещагина. – Режим доступа: <http://be5.biz/ekonomika1/r2010/00877.htm>
3. Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия : учебное пособие [для студ. высш. уч. завед.] ; [Электронный ресурс]. – [4-е издание, переработанное и дополненное]. – Минск : ООО «Новое знание», 2000. – Режим доступа: <http://www.bibliotekar.ru/deyatelnost-predpriyatiya-2/208.htm>

4. Банкротство предприятия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.grandars.ru/college/pravovedenie/bankrot.html>
5. Банкротство предприятия и его последствия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://bg-finance.ru/bankrotstvo_predpriatija_i_ego_posledstviya.php
6. Методы прогнозирования банкротства предприятия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://delovoymir.biz/ru/articles/view/?did=10388>

Д. Крицкий,
студент 4 курса факультета Экономики и менеджмента,
Міжнародний гуманітарний університет

БЮДЖЕТНАЯ СИСТЕМА УКРАИНЫ

Совокупность финансовых институтов, объединяющих определенные финансовые отношения по образованию и использованию соответствующих централизованных и децентрализованных фондов денежных средств, представляет собой финансовую систему Украины.

Бюджет – это план создания и использования финансовых ресурсов для обеспечения функций, осуществляемых органами государственной власти Украины, органами власти Автономной Республики Крым и местными Советами народных депутатов. Государственный бюджет Украины утверждается законом Украины [1].

Ведущее место в финансовой системе Украины занимает государственный бюджет Украины и местные бюджеты местных советов народных депутатов.

Государственный бюджет – распись доходов и расходов государства на определенный период (на год), представляющий собой централизованные фонды денежных средств, аккумулированные главным образом с помощью налогов и используемые для государственного регулирования экономики, стимулирования хозяйственной конъюнктуры, финансирования социальных программ, науки и культуры, вооруженных сил, образования финансовых и материальных резервов, содержания органов государственного управления.

Бюджет строится на принципах целостности, полноты, достоверности, гласности, наглядности и самостоятельности всех бюджетов, которые входят в бюджетную систему Украины.

Актуальность темы состоит в том, что права и свободы человека и их гарантии определяют содержание и направленность деятельности государства. Государство отвечает перед человеком за свою деятельность. Для выполнения своих функций, четко определенных Конституцией Украины, государству, безусловно нужны финансовые и материальные средства, которые в условиях товарно-денежных отношений рыночной экономики имеют денежный характер. Для покрытия расходов, связанных с выполнением своих функций любому государству необходимы финансовые ресурсы, которые государство получает путем формирования и использования централизованного фонда, денежных средств – государственного бюджета.

Предметом исследования бюджетного права Украины являются общественные отношения, складывающиеся в процессе формирования и исполнения государственного бюджета.

Методом исследования являются финансово – правовые нормы, регулирующие отношения, которые возникают в сфере государственного бюджета Украины, и определяющие бюджетное устройство, полномочия Украины.